XLII Convegno annuale SIDEA Pisa, 2 settembre 2005

LA COMPETITIVITÀ DELLE PRODUZIONI DI LEGNAME NELLE ALPI: un'analisi delle principali variabili nella realtà veneta

> Davide Pettenella e Michele Ciotti DITESAF – Università di Padova

Organizzazione della presentazione

- · Obiettivi
- · Metodologia d'indagine
- · Driving forces
- · Alcune considerazioni conclusive

Obbiettivi

Lo studio dell'*iter* e delle **modalità di vendita** del legname tondo

Analisi dell'andamento storico del prezzo reale del legname (in particolare nel Comelico) e confronto con il costo della manodopera

Sviluppo di un **modello ARIMA** per l'andamento del prezzo del legname.

Metodologia d'indagine



Fonti informative

Prezzo del legname:

- Archivi degli enti pubblici del Comelico: dispongono di documentazione sulle utilizzazioni forestali dal
- Bollettini notiziari mensili dei prezzi all'ingrosso della Camera di Commercio di Belluno

Costo della manodopera:

- Contratti di lavoro contenuti negli archivi della CISL di Belluno.
- Periodico "Indici costo del lavoro"
- pubblicazioni dell'ISTAT

Metodologie d'indagine (prezzo del legname):

Analisi dei lotti boschivi non danneggiati (1.330):

- Data del progetto di taglio e giorno di vendita
- Massa stimata e misurata
- Prezzo di macchiatico stimato e di vendita
- Costo di utilizzazione

Elaborazione di una serie di **indicatori**

Valore del legname espresso come **prezzo di macchiatico mediante u**na **media ponderata** sulla **massa misurata** di ogni lotto venduto in un dato anno.

Valore annuo dei **segati** e **legname all'imposto**: media dei valori di **tutti** i bollettini mensili editi della Camera di Commercio di Belluno dal 1955

Metodologie d'indagine

(costo della manodopera):

Analisi delle retribuzioni orarie lorde medie annue:

Operaio agricolo addetto all'abbattimento di piante d'altofusto (+25% rispetto retribuzione ordinaria)

Operaio nei settori dell'industria del legno e dell'artigianato del legno.

Fino 1975 (1986 per artigianato) le retribuzioni sono calcolate sulla base dei valori mensili rilevati dal periodico "indici costo del lavoro".

I valori degli anni precedenti sono ottenuti mediante interpolazione sulla base degli indici del costo del lavoro pubblicati dall'ISTAT.

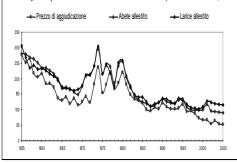
I risultati



Schianti in Val Cadino

Risultati: valore del legname tondo (1955-2005)

- -82% prezzo di macchiatico (da 276,5 a 52 Euro/mc)
- -68% per tronchi di abete in allestito (da 281,88 a 90 Euro/mc)
- -62,6% per tronchi di larice in allestito (da 306 a 114,5 Euro/mc)



Risultati dell'analisi delle retribuzioni lorde

Tra il 1955 ed il 2005 si rileva:

- +400% nel settore agricolo (operaio comune: da 1,97 a 9,87 Euro/ora)
- +232% nel settore dell'artigianato del legno (operaio di tipo E: da 3,82 a 12,69 Euro/ora)
- +227% nel settore dell'industria del legno (operaio di tipo E: da 4,16 a 13,61 Euro/ora)

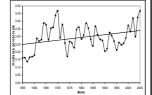


50 00 00 00 100 100 100 100 000 200

Il periodo necessario per vendere un lotto boschivo segna un sostanziale incremento: nel 1955 sono necessari 70 giorni nel 2004 ne servono 359.

L'incidenza del costo di utilizzazione sul prezzo di aggiudicazione subisce un incisivo aumento:

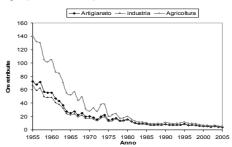
si passa dal 16% rilevato nel 1955 al 47% rilevato nel 2005.

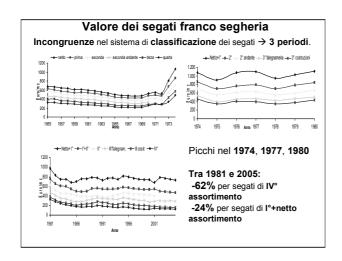


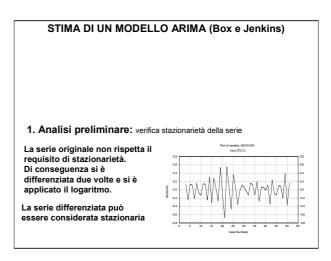
Potere retributivo del legname

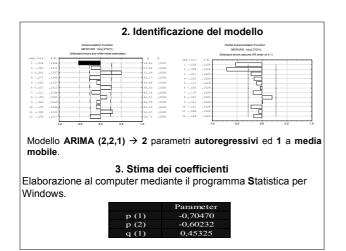
Confronto prezzo di macchiatico in Comelico/retribuzioni orarie lorde:

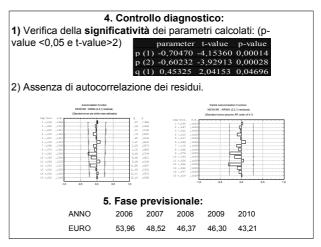
- 96% in ambito agricolo (da 141 a 5,3 ore)
- 94% nell'industria del legno(da 66,4 a 3,82 ore) e nell'artigianato del legno (da 72,3 a 4,1 ore)













EU FOREST ACTION PLAN Summary report (modif.)	Effetti sulla competitività
 increasing European forest resources in area and standing volume (ageing) 	· -
 labour and energy costs increase on the global market; the emergence of Southern hemisphere as a strong and competitive player on the market 	
 demand for forest products depends on GDP growth, which is likely to be relatively slow in the EU in the future; growth of consumption does not 	(+)
imply growth of production of rough material (substitution); increasing demand for engineered wood- products versus solid wood	+
Slow rate of innovation in the forest sector	-

EU FOREST ACTION PLAN Summary report (modif.)

- specialisation vs. multifunctionality: plantations vs. seminatural forests; diversification of functions assigned to forests and forestry and increased emphasis placed on the "new" functions; increasing arguments for "social forestry"; market failures cannot not easily overcome (C sequestration, water management)
- multiple functions of forest: key concepts/approaches: ecosystem approach, active adaptive management, bio-based economy, participatory planning, up-scaling of forest planning (landscape, connectivity)
- forest ownership role to be reconsidered (ownership/management responsibilities)
- changing global forest policy context (a new system of regulation after the enthusiasm of the '90s?); increasing role of civil society

Effetti sulla competitività

+/-

+/-



Alcune considerazioni conclusive



Selva anni '20-'90

Valore del legname tondo (1955-2005):

- -82% del prezzo di macchiatico
- -68% per tronchi di abete in allestito
- -62,6% per tronchi di larice in allestito.

Costo della manodopera (1955-2005):

- +400% nel settore agricolo
- +227% nell'artigianato del legno +232% nell'industria del legno



Potere retributivo legname tondo (1955-2005):

- -96% in ambito agricolo-94% nei settori industria e artigianato del legno

Prezzo dei **segati** (1955-2005):

- -63% per segati di minor qualità
- +7% per i segati di maggior qualità

Il modello ARIMA stima che il valore del legname continuerà a decrescere: si prevede che nel 2010 il prezzo di macchiatico arriverà a 43,2 Euro (-16,8%).

E' probabile una crescita del costo della manodopera e una limitata crescita della produttività del lavoro

Riduzione delle aree a funzione produttiva

Problemi di gestione delle formazioni invecchiate

Alcune linee d'intervento

Idea guida: ridurre i costi della tutela del territorio attraverso un mercato il più possibile efficientemente organizzato

Politica della domanda:

- · informazione/comunicazione
 - modifica dei PR per consentire alcune forme di internalizzazione (green pricing; certificati verdi; norme sulla raccolta NWFP; tariffazione servizi di erogazione
 - · public procurement, riduzioni/esenzioni fiscali, cross compliance, incentivi e compensazioni, ...

Politiche dell'offerta

- Prodotti legnosi (← selvicoltura) di qualità: filiere corte, marketing diretto, artigianato per prodotti ad alto VA
- Produzioni biomasse energetiche: piccoli/medi impianti per energia termica (cogenerazione)
- NWFP: produzioni di nicchia
- Economia dei servizi turistico-ricreativisportivi-culturali

Prodotti e servizi forestali come prodotti complementari

- Strategie d'azienda
- · Strategie di network: marketing territoriale